



Da un piccolo punto vendita a un Gruppo forte e coeso, nato dalla passione per l'oleodinamica, la pneumatica e l'automazione che oggi comprende, oltre a Fluidmec, altre cinque aziende: OP, Effegi Systems, Sinde, Uniseals e Brescia Hydropower. Francesca Piantoni, amministratore delegato di Fluidmec, ci parla dei recenti investimenti: automazione dei magazzini, sistemi informatici e portale di e-commerce

# Puntare alla crescita

MARCO ZAMBELLI

In quarant'anni di storia industriale, Fluidmec ha portato innovazione crescendo fino a comprendere altre cinque realtà, OP, Effegi Systems, Sinde, Uniseals e Brescia Hydropower. Il Gruppo è ancora oggi di proprietà della famiglia Piantoni, che si avvale del contributo di fidati ed esperti collaboratori che hanno condiviso fin dai primi anni la grande avventura imprenditoriale del fondatore. "Insieme definiamo gli obiettivi, le strategie e le linee guida - spiega Francesca Piantoni,

amministratore delegato - per poi tramutarli in azioni con il coinvolgimento e la motivazione di tutto il personale. Puntiamo molto sul senso di appartenenza di tutti i collaboratori poiché la dedizione e la preparazione delle risorse umane sono le basi per creare valore aggiunto".

## Una fornitura completa

Valore aggiunto e personalizzazione sono per Fluidmec asset fondamentali, insieme a varietà di gamma e marchi e assistenza tecnica e post-

La sede di Brescia di Hydropower.



La sede di Sinde.



La sede di Fluidmec



## La prima nata

Fluidmec nasce nel 1971 su iniziativa dell'attuale presidente, Vittorio Piantoni, che a Brescia apre con la moglie il primo punto vendita di componentistica oleodinamica e pneumatica, 100 m<sup>2</sup> con due vetrine affacciate su una via centrale: da allora lo sviluppo è stato lento ma costante.

La gamma di prodotti distribuiti si è allargata a tutto tondo attorno a un prodotto ancora oggi centrale per l'organizzazione: le guarnizioni. "Abbiamo mantenuto l'obiettivo della specializzazione - spiega l'amministratore -, e siamo diventati distributori di riferimento di alcuni fra i migliori marchi nazionali e internazionali presenti sul mercato: Casappa, Oleostar, Ikron, Walvoil, Pneumax, Duplomatic, Bürkert, Busak and Shamban, Hydr-app, Sel, Tief-

fe e altri ancora".

I numerosi clienti, costruttori e manutentori di macchine e impianti, sono prevalentemente concentrati nella provincia di Brescia e nelle province limitrofe, con prevalenza nei settori della pressofusione, delle fonderie, delle acciaierie, delle trafileries, delle macchine utensili, del settore plastica e gomma, della lavorazione delle lamiere, dell'agricoltura e movimento terra.

# FLUIDMEC

## Per le condotte oleodinamiche

Il Gruppo inizia a crescere con la nascita nel 1982 di OP, guidata oggi da Daniele Piantoni, amministratore delegato e figlio del fondatore, Vittorio, che produce attrezzature per la lavorazione delle condotte oleodinamiche, rigide e flessibili. Oggi OP può vantare una vasta gamma di prodotti e un servizio a livello mondiale. Creati nel rispetto della normativa CE, tutti i prodotti sono in grado di garantire qualità, innovazione e sicurezza allo stesso tempo. La costante crescita è stata determinata anche dall'espansione a livello globale della rete di vendita unita agli investimenti considerevoli destinati al settore Ricerca e Sviluppo, fondamentali per garantire un flusso continuo di nuovi prodotti. "Oggi esportiamo le nostre attrezzature in tutto il mondo - dice Daniele Piantoni - e nel 2011 abbiamo instaurato una joint venture in Cina, dove la OP Shanghai Hydraulic Processing Equipment Co. distribuisce i nostri prodotti a livello nazionale". L'azienda ha conseguito certificazione di qualità ISO e vanta un magazzino macchine finite dotato delle attrezzature più moderne. Gli investimenti in Ricerca e Sviluppo permettono di offrire sempre nuovi prodotti ai clienti, con una gamma completa di macchinari atti a soddisfare tutte le esigenze nel mercato delle tubazioni idrauliche, da piccoli manutentori o centri di riparazione alla produzione in serie.

# op

vendita di livello, per un cliente che negli ultimi anni si è evoluto, prende informazioni da molti canali e parla lo stesso linguaggio del produttore. Ciò richiede una vendita più trasparente, ma porta anche a collaborazioni più proficue. "Fluidmec negli anni ha sempre puntato a essere un partner per i propri clienti - spiega Francesca Piantoni -, capace di fornire non solo uno stock ben assortito con immediata disponibilità, ma anche un centro di assistenza in grado di trovare la soluzione ottimale a

ogni applicazione. A tal fine l'ufficio tecnico, in stretta collaborazione con i marchi distribuiti, è sempre a completa disposizione della clientela e degli uffici di progettazione per consulenze, sopralluoghi e analisi. Il legame che ci lega ai nostri partner produttori si concretizza anche in una costante formazione dei nostri tecnici e commerciali". Con i servizi e le proposte di assistenza, Fluidmec punta alla 'fornitura globale'. Un centro raccordatura equipaggiato per eseguire in tempi rapidi l'as-

semblaggio di tubi flessibili per ogni pressione, un reparto collaudi che li certifica con relativo attestato o marcatura, e un settore assemblaggi per il montaggio di centraline e minicentraline oleodinamiche, pompe multiple e divisori di flusso ad ingranaggi. Un centro riparazioni è inoltre specializzato per interventi rapidi su accumulatori, sostituzione sacche e cariche di azoto, revisioni e collaudi di componenti e apparecchiature. Un apposito reparto esegue infine il taglio a misura di cromati e lappati.

La sede di Uniseals.



La sede di OP.



La sede di Effegi.



### Cilindri da Effegi Systems

Effegi Systems è nata a Isorella nel 1988 specializzandosi nello sviluppo e nella costruzione di cilindri speciali e centrali oleodinamiche. La collaborazione con Effegi Systems consente a Fluidmec di agevolare i propri clienti nella scelta di cilindri a tiranti, flangiati, saldati, conformi a norme ISO, oltre a una vasta scelta di prodotti speciali. L'azienda ha costruito negli anni un know-how affrontando commesse dalle problematiche sempre diverse, ed è oggi una realtà altamente specializzata e insieme flessibile, grazie a un reparto produttivo che unisce macchine utensili tradizionali a tecnologie di ultima generazione, per realizzare prodotti unici capaci di risolvere tutti i problemi dei clienti.



### Per lavorazioni meccaniche

Per presidiare il settore delle lavorazioni meccaniche, Fluidmec può contare sul supporto di Sinde, nata nel 2001, azienda dotata di centri di lavoro di ultima generazione per la realizzazione di particolari o gruppi speciali. Sinde produce soprattutto componenti per macchine per la preparazione, la lavorazione e il collaudo di tubi flessibili e tubi rigidi per il settore oleodinamico, oltre a offrire lavorazioni meccaniche ad alta precisione e trattamenti termici conto terzi. L'azienda è in grado di seguire commesse che prevedono sia la consegna di interi gruppi preassemblati e collaudati sia la progettazione e il montaggio di singole macchine da inserire in impianti pre-esistenti.



### Magazzini automatici e servizi e-commerce

Negli ultimi anni sono stati installati otto magazzini automatici interni nella sede di Brescia per la gestione della componentistica di piccolo volume, e tre magazzini automatici per lo stoccaggio dei tubi condotta, lappati e cromati, con una capacità di 1.400 ton, per ottimizzare la movimentazione del materiale e facilitare i controlli. Oggi il Gruppo

utilizza azioni di marketing diretto per aggiornare i clienti su novità di prodotto, nuovi servizi e promozioni. Uno strumento di grande aiuto è E-Fluidmec, un portale per gli operatori del settore dove trovare tutta la documentazione necessaria alla progettazione, all'utilizzo o all'acquisto di soluzioni per l'oleodinamica, la pneumatica e l'automazione, in maniera autonoma e in qualsiasi momento. "Per i nostri

clienti è un validissimo servizio - spiega Francesca Piantoni -: l'area riservata permette di verificare prezzi, disponibilità e condizioni d'acquisto, inviare ordini e verificare l'avanzamento delle proprie spedizioni, scaricare bolle e fatture. A noi ha permesso inoltre di ampliare i nostri confini territoriali, semplificando le transazioni e lo scambio di informazioni". Il catalogo contiene l'intera gamma dei prodotti distri-



Gamma completa di componenti per oleodinamica, pneumatica e automazione.

## Guarnizioni tornite

Uniseals, in precedenza legata a Fluidmec solamente da un rapporto di fornitura, entra a far parte del gruppo nel 2011 attraverso una partecipazione societaria.

Il rapporto è di grande sinergia con questa realtà, forte di una pluriennale esperienza e di un'approfondita conoscenza del mercato. L'attività di produzione di guarnizioni tornite per tutti i settori d'industria, guarnizioni anche speciali e alettiche per i settori alimentare e farmaceutico. Il servizio di alto livello garantisce consegne rapide, talvolta anche in 24 ore. La partecipazione di Uniseals ha completato la capacità del Gruppo di soddisfare ogni esigenza ampliando il già ampio portfolio di soluzioni.



## Ultimo tassello

Ultima aggiunta del Gruppo, nel 2011 nasce Brescia Hydropower, grazie alla collaborazione di tecnici esperti altamente qualificati, società che si occupa di progettare e realizzare impianti oleodinamici per tutti i settori industriali, in particolare in ambito siderurgico e civile, per impianti di estrusione, produzione di presse e per fonderia. Ciascuna società del gruppo ha una propria autonomia in termini di gestione, ufficio tecnico e assistenza, in modo tale che ognuna possa accrescere la propria specializzazione e mantenere elasticità ed efficacia nel rispondere in tempo reale ai clienti. "Chiaramente - spiega Francesca Piantoni -, proprio in virtù della stretta sinergia di Gruppo, ciascuna azienda è in grado di presentare al mercato ben di più del proprio specifico prodotto. I clienti che entrano in contatto con un'azienda del Gruppo possono agilmente accedere alle competenze, all'esperienza e ai prodotti del gruppo intero".



buiti, con schede tecniche correlate e scaricabili, e una volta scelta la soluzione, il sistema può proporre prodotti alternativi per comparare caratteristiche, prezzo e disponibilità, e se necessario valutare componenti correlati e accessori. Uno strumento all'avanguardia per il settore in cui opera il Gruppo ed un valido aiuto per l'operatività, particolarmente nei rapporti con l'estero.

## Distribuzione a valore aggiunto

Un Gruppo di aziende che crede nell'innovazione e nella sinergia di competenze, e che molto investe ogni anno in ricerca, studio e progettazione.

Gli stretti legami che Fluidmec, in qualità di distributore, ha negli anni creato con i propri fornitori consentono infatti anche un costante aggiornamento sugli sviluppi, le

innovazioni tecniche dei prodotti e le proposte presenti sul mercato. "Abbiamo anche ottenuto alcuni brevetti per le attrezzature per la lavorazione dei tubi - conclude Francesca Piantoni -, e il sistema di sicurezza contro lo sfilamento del tubo dal raccordo Stopflex è stato premiato qualche anno fa dalla Federazione Nazionale Distributori Italiani.

Attualmente, grazie alla collaborazione con alcuni giovani ingegneri, stiamo testando dei sistemi innovativi che crediamo possano trovare utile applicazione nel nostro settore.

La nostra gamma di prodotti comprende anche componenti ad alto contenuto tecnologico e soluzioni innovative, e le nostre competenze ed esperienza ci permettono di proporle ai nostri clienti.

Distribuire infatti, secondo noi, è la capacità di portare ai clienti un valore aggiunto significativo, con un servizio di just in time ma anche competenza e specializzazione per suggerire al cliente il prodotto o la soluzione più adatti alle sue esigenze".

