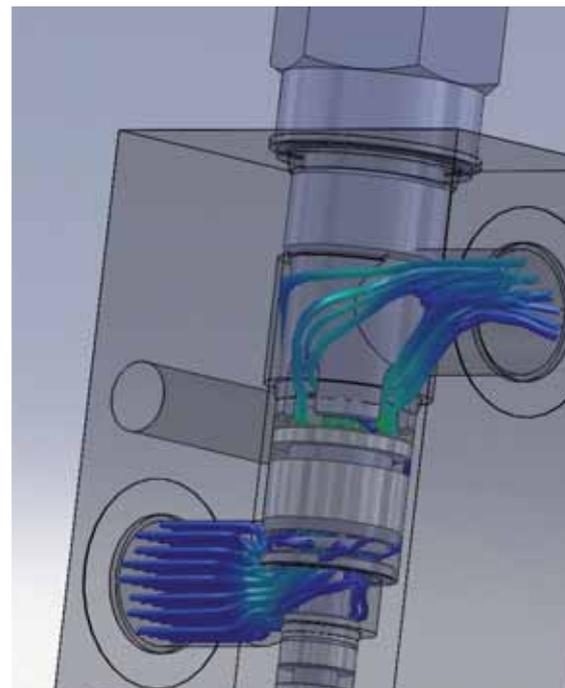


L'offerta è completa



GABRIELE PELOSO

Luen, azienda del Gruppo OMT, progetta e produce valvole oleoidrauliche. La produzione e l'assemblaggio è realizzato completamente in Italia. La gamma comprende modelli differenti secondo le singole esigenze dell'utilizzatore: dalle valvole a cartuccia ai sistemi load sensing, fino ai gruppi integrati

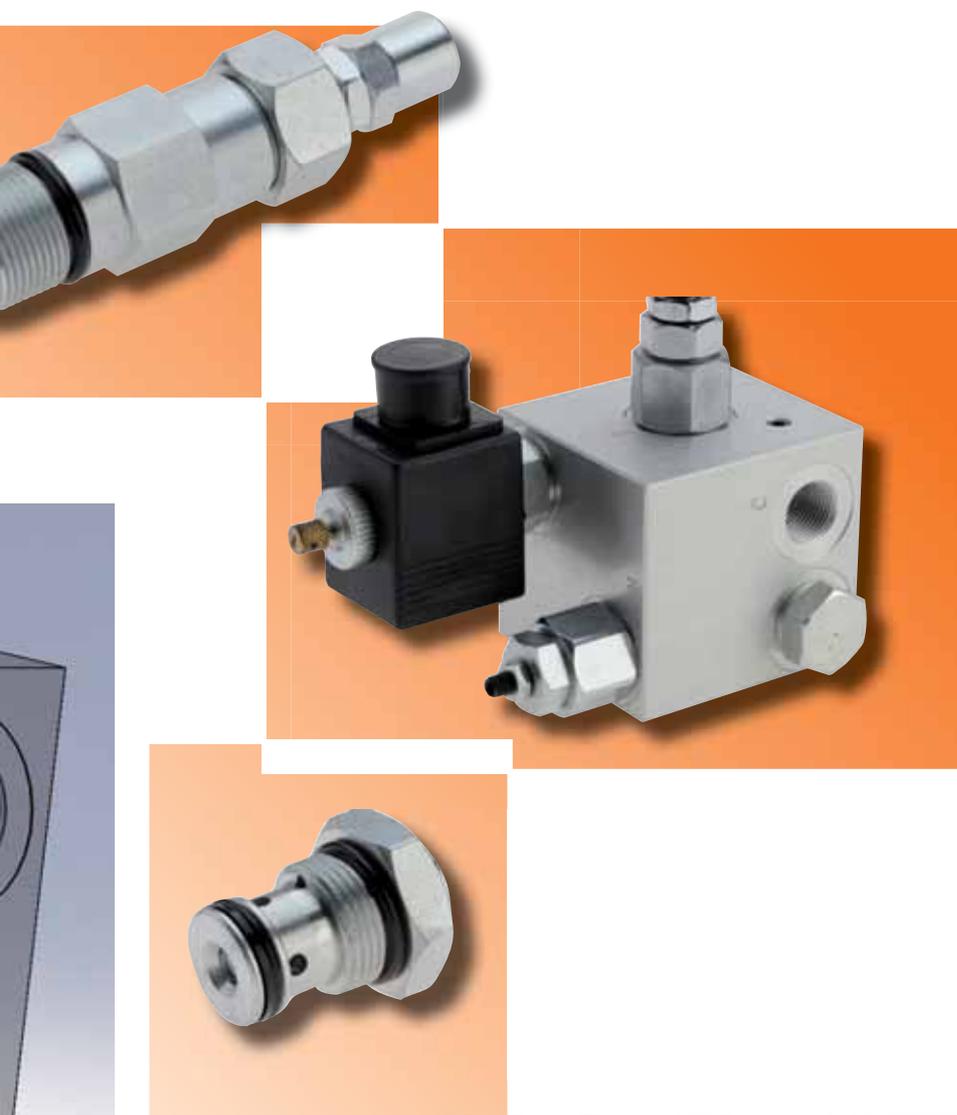


Il centro di lavoro Doosan VC 500 con CNC Fanuc opera non presidiato. I blocchi d'alluminio sono piazzati sul pallet. Il tecnico dà il via alla lavorazione e, in una manciata di secondi, il manifold è spianato, forato e filettato. Le operazioni sono ripetute in serie per una produttività su tre turni. "La produzione è tornata a livelli pre-crisi -ha esordito Luigi Pirovano, direttore commerciale del Gruppo OMT-. L'officina produce anche i componenti delle valvole oleoidrauliche tramite cinque torni plurimandrino Gildemeister, della serie Puma. I torni sono asserviti da caricatori di barre lemca. La qualità dei nostri prodotti inizia dalla materia prima fino all'imballo e spedizione". Vediamo al-

lora, qui di seguito, alcune fasi produttive. La fase successiva alla produzione è l'assemblaggio dei manifold con le valvole. Le guarnizioni e il loro fissaggio è manuale tramite adesivi industriali. Le valvole a cartuccia, invece, sono preassemblate con sistemi automatizzati ad alta cadenza nell'ordine di migliaia di pezzi/ora. La produzione delle elettrovalvole si differenzia nella parte finale del montaggio con la componentistica elettronica dedicata, sviluppata anch'essa nei reparti Luen. Tutte le valvole sono collaudate in appositi banchi ad elevata pressione dell'olio. La marcatura meccanica o laser completa il ciclo di produzione.

Acquisita dal Gruppo OMT nel 2009,

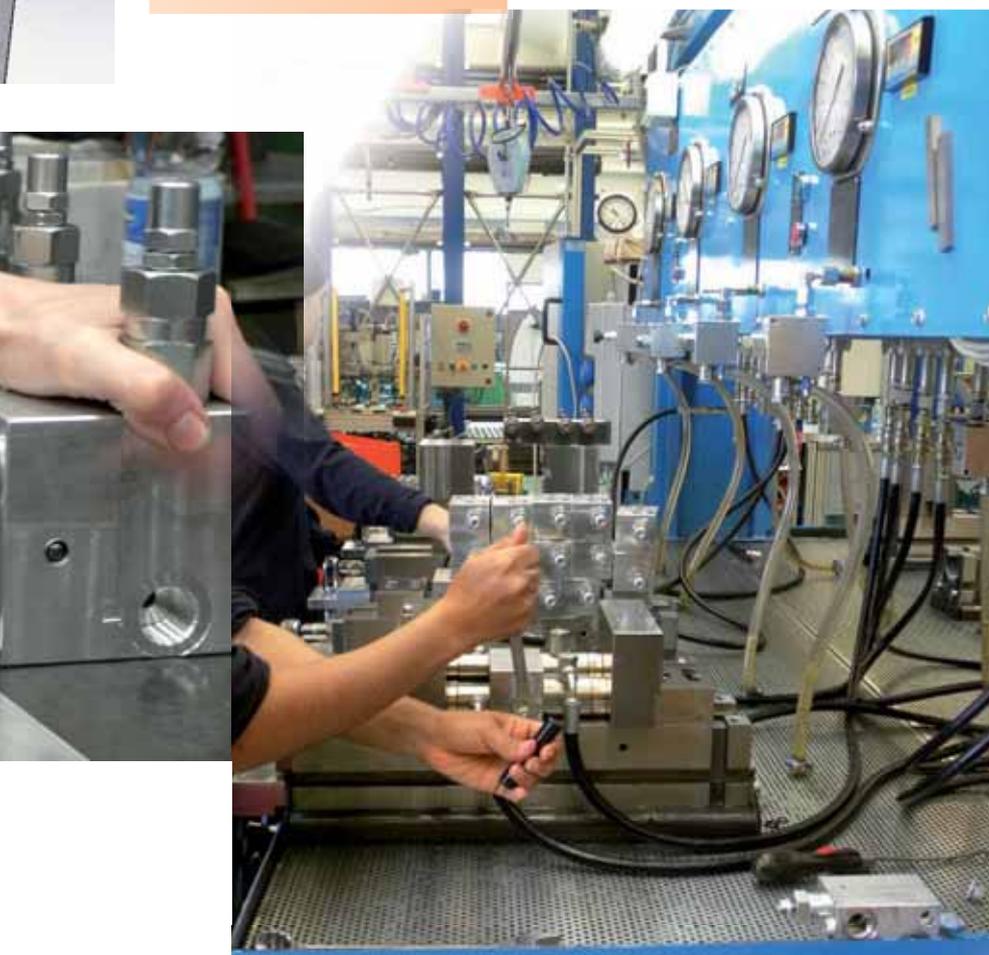




Luen ha saputo in questi tre anni trasformarsi secondo le nuove esigenze del mercato. Un'organizzazione più snella e una produzione secondo moderni criteri logistici hanno dato nuovo slancio all'azienda. "Luen -ha proseguito Pirovano- ha saputo coniugare passato e futuro, distinguendosi per la qualità produttiva e la qualità del servizio offerto agli utilizzatori. Siamo flessibili nell'adeguarci alle richieste del mercato sviluppando sistemi personalizzati. E' proprio la personalizzazione il punto di forza di questa azienda". Ogni fase produttiva è seguita da personale specializzato. I costanti controlli hanno permesso a Luen di essere certificata con sistema Uni EN Iso 9001.

Nella casa dell'idraulica mobile

"L'applicazione dei prodotti Luen -è intervenuto Gianni Campedelli, responsabile dell'ufficio tecnico di Luen- è nell'idraulica mobile: gru, piattaforme aeree, macchine movimento terra, macchine edili, trattori, macchine per l'agricoltura e forestali. In modo marginale alcune applicazioni dei nostri prodotti sono nelle macchine utensili e nelle macchine per la lavorazione della plastica e legno". Per coprire questi comparti industriali Luen ha sviluppato negli anni non solo valvole di tipo meccanico, ma anche valvole a comando elettrico ovvero le elettrovalvole per il settore mobile. Si tratta di valvole a cartuccia da inserire nei blocchi multifunzione per macchine operatrici. I vantaggi nell'utilizzare le elettrovalvole sono diversi: primo su tutti è collegare i segnali di comando dal posto di guida dell'operatore alla valvola con cavi elettrici, riducendo spazi e ingombri all'interno del veicolo. In seconda battuta si riducono le dimensioni di tubi e innesti. Ciò è possibile grazie ai nuovi comandi che equipaggiano le cabine di guida di trattori, gru e macchine movimento terra come per esempio joystick e i comandi integrati



OLEODINAMICA

nel cruscotto. Ma non è tutto. Le valvole e le elettrovalvole targate Luen sono adatte per lavorare con oli di origine vegetale. Oli particolarmente adatti per la salvaguardia dell'ambiente. Infatti, in caso di dispersione o perdite accidentali del circuito idraulico non hanno nessun effetto negativo nel terreno. "La gamma di componenti che abbiamo sviluppato è ampia e possiamo affrontare mercati e opportunità di business in diversi Paesi –ha sottolineato Pirovano-. Siamo presenti nei mercati asiatici, ma anche in Sud America, un'importante quota di mercato è naturalmente quella dei costruttori di macchine europei e nazionali". Con questa ramificazione commerciale Luen ha raggiunto nel 2010 un fatturato di 6,5 milioni di euro. Il 2011, invece, dovrebbe chiudersi con un incremento raggiungendo i 9 milioni di euro.

3D e simulazione per l'elettrovalvola

In una valvola oleoidraulica i principali parametri sono: la sezione della quantità d'olio che la attraversa nell'unità di tempo e la pressione d'esercizio. I progettisti Luen hanno sviluppato classi di valvole in funzione delle diverse applicazioni. Come già detto la personalizzazione del prodotto è la caratteristica dell'ufficio tecnico. Le classi di valvole standard disponibili sono da 10 a 300



Da sinistra Gianni Campedelli, responsabile dell'ufficio tecnico di Luen e Luigi Pirovano, direttore commerciale del Gruppo OMT.



l/min. La produzione dello speciale, invece, ha uno sviluppo particolare secondo le esigenze dell'utente. In Luen la progettazione delle valvole a disegno avviene con la co-ingegnerizzazione e la co-innovazione con l'utilizzatore. Ciò implica metodi e processi che combinano economie di scala, quantità e qualità impensabili fino a qualche anno fa. E' una sfida continua tra vantaggio economico, nuove tecnologie e organizzazione d'impresa.

"La certificazione dei nostri prodotti è alla base del nostro lavoro –ha commentato Campedelli-. La progettazione avviene con sistemi CAD 3D Inventor di Autodesk. Inoltre, alcuni applicativi specifici ci permettono di eseguire prove di simulazione fluidodinamica delle valvole in fase progettuale. La progettazione tridimensionale e la simulazione ha migliorato la struttura delle valvole, il funzionamento, l'ottimizzazione delle sezioni di passaggio dell'olio e le dimensioni geometriche a beneficio delle prestazioni".

I principali componenti prodotti sono le valvole regolatrici di portata a due o tre vie, con possibilità di essere compensate e con opzione di valvole unidirezionali; le elettrovalvole unidirezionali a cartuccia a comando elettrico sia normalmente aperte sia normalmente chiuse, con o senza emergenza manuale;

i blocchi integrati per comando cilindro elevatore. Sono diverse le funzioni integrate nel blocco con possibilità di regolazione della velocità di discesa.

Strategie future

Anche nelle aziende metalmeccaniche il marketing e la scoperta di nuovi mercati sono fondamentali soprattutto quando la pressione mondiale aumenta. "Fin dall'inizio di quest'anno e per i prossimi mesi –ha concluso Pirovano-, le strategie di sviluppo prodotto e commerciali di Luen coincidono con quelle del Gruppo OMT. Intendiamo diffondere maggiormente il brand Luen grazie ai distributori e alla rete di vendita OMT. I primi risultati non si sono fatti attendere. Alcuni nuovi clienti sono stati acquisiti grazie a questa sinergia. Inoltre, sono tre i prodotti a cui puntiamo in modo specifico, si tratta delle valvole di bilanciamento, le valvole di massima pressione e le elettrovalvole". I Paesi di maggiore interesse per Luen, secondo Pirovano, sono quelli dei grandi numeri ovvero Cina, India, Brasile e Russia. Ovviamente il mercato europeo è importante poiché rappresenta, per ora, circa il 60% del fatturato. Luen un esempio di innovazione in un settore maturo. Strategie organizzative e professionalità possono aiutare il vero made in Italy nella competizione globale.

