

GUARDANDO A ORIENTE

Nel difficile contesto economico mondiale, Duplomatic si presenta con una rinnovata gamma di componenti oleodinamici di ultima generazione. Grande attenzione anche alle economie dei Paesi emergenti con la filiale di Shanghai

Specializzata nella progettazione e costruzione di sistemi oleodinamici, Duplomatic si presenta all'Hannover Messe con prodotti mirati secondo le esigenze degli utilizzatori. Ma non è tutto. Strategie commerciali e attenzione alle economie dei Paesi emergenti sono al centro degli interessi della società di Legnano. Proiezione internazionale e rafforzamento della dimensione territoriale: il futuro delle piccole imprese italiane si gioca nell'interazione tra questi due fattori. Inoltre, fondamentale per la ripresa dell'economia dei distretti industriali nazionali è la capacità di innovare. Roberto Minetti, direttore commerciale di Duplomatic, ha commentato le novità e le iniziative dell'azienda.



Roberto Minetti, direttore commerciale Duplomatic.

SI GUARDA A EST

«Secondo la mia esperienza nel settore manifatturiero - ha esordito Minetti - siamo di fronte a una situazione di mercato complessa. Da una parte ci sono le economie dei Paesi occidentali, che non hanno tassi di crescita significativi. Dall'altra sono presenti nazioni, i cosiddetti Paesi emergenti, che stanno crescendo, ormai da qualche anno, con ritmi decisamente interessanti». E ha continuato: «Duplomatic, naturalmente, ha colto questo evento storico. L'azienda segue con grande attenzione tutti quei Paesi dell'est europeo e non, dove, negli ultimi anni, si sono insediate nuove attività produttive. Anche la Cina e l'estremo oriente sono importanti. Non a caso nel 2004 è

stata inaugurata la filiale Duplomatic di Shanghai. Quest'anno la filiale è operativa e ci aspettiamo i primi risultati tangibili». Le difficoltà nell'operare in quei mercati non sono poche. La logistica è lo scoglio più grande. Si tratta di Paesi dalle dimensioni geografiche estese. Le vie di comunicazione non sono sempre efficienti, la distribuzione dei prodotti è spesso complicata, la comunicazione non è immediata, le caratteristiche industriali non sono omogenee. Per questi motivi operare in quei mercati necessita organizzazione e capacità imprenditoriale raffinata.

IN OCCIDENTE INVECE...

«Per quanto riguarda i Paesi più industrializzati - ha proseguito Minetti - offriamo prodotti più sofisticati, in funzione delle specifiche problematiche degli utilizzatori. La direzione dell'industria manifatturiera europea si sta orientando verso la produzione di macchine speciali, complesse, con un'automazione spinta. Il nostro impegno è quello di sviluppare prodotti hi-tech, altamente flessibili, in grado di integrarsi sempre di più nel mondo del motion control, utilizzando modalità e protocolli di comunicazione comuni ad altre tecnologie di movimentazione, anche non oleoidrauliche». Questa capacità innovativa dell'industria italiana è direttamente proporzionale agli investimenti in ricerca, alla quota di figure professionali qualificate impiegate e alla competitività sulla scena internazionale.

È su queste basi che Duplomatic presenterà, alla mostra

internazionale di Hannover, componenti di ultima generazione. Vediamo, qui di seguito, di cosa si tratta.

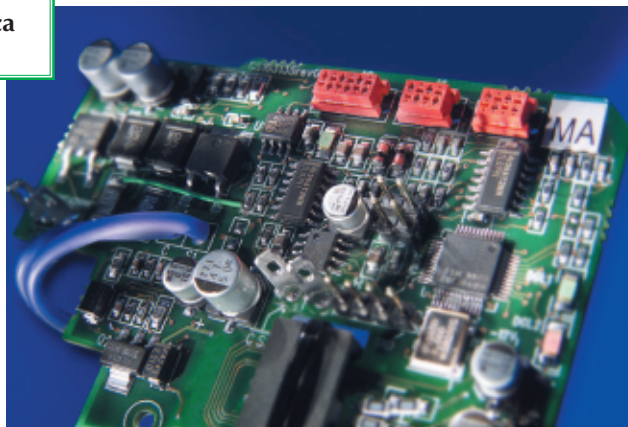
Particolare della scheda montata a bordo delle nuove valvole proporzionali con elettronica integrata.

SOTTO I RIFLETTORI

L'azienda presenterà valvole proporzionali di fascia medio alta. Esse integrano componenti elettronici digitali, in grado di colloquiare con i sistemi di controllo che gestiscono tutte le funzioni di movimentazione. Non solo quelle di tipo oleoidraulico, ma anche di altre tecnologie tutte orientate al controllo del movimento.

«Questo tipo di prodotto - ha commentato Minetti - è idoneo per tutte le macchine mobili ed industriali, ma in particolare è mirato soprattutto ai sistemi per produrre come per esempio le macchine utensili, le macchine per la lavorazione della plastica, le

tutto il sistema dove verranno installate. L'elettronica integrata alla fluidotecnica ha poi portato una semplicità di uso e manu-



tenzione anche nei sistemi di regolazione. La tecnologia digitale e programmi appositamente sviluppati espandono questi concetti, conciliando flessibilità a prestazioni avanzate,

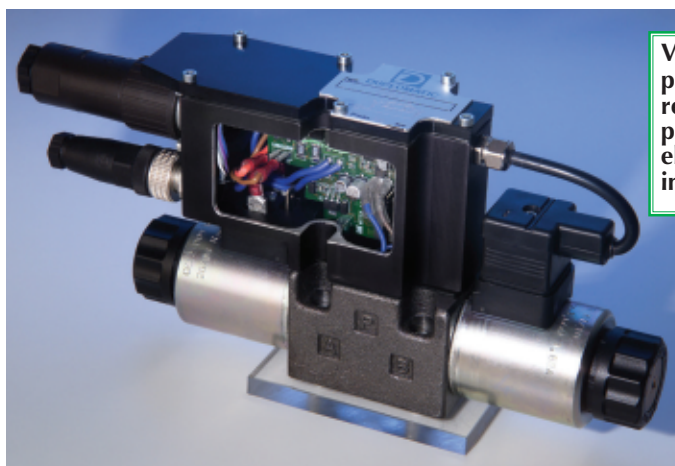
comunque prevalente, utilizzando lo standard di Internet nell'elettronica di consumo. Gli sviluppi in casa Duplomatic già tengono in considerazione questa possibile evoluzione.

PERCHÉ IN FIERA?

L'azienda parteciperà alla prossima fiera industriale di Hannover. Sarà presente al padiglione 20 stand C21. La manifestazione tedesca è un appuntamento internazionale

importante. La presenza Duplomatic è stata costante in questi ultimi anni. Le valutazioni perché partecipare sono interessanti. «Essere espositori alla fiera di Hannover - ci ha detto Minetti -, ha perso il senso della presentazione delle novità di prodotto. È, invece, decisamente importante per Duplomatic come operazione di marketing e sostegno del marchio e della forza commerciale. Infatti, ritengo che il contatto personale con gli utilizzatori è ancora di primaria importanza. Per questi motivi puntiamo a partecipare alle primarie fiere di settore tralasciando quelle secondarie a livello locale e territoriale».

Cosa intende per fiere locali? «Tutte le manifestazioni nazionali dei Paesi industrializzati - ha proseguito Minetti-. Questo discorso non vale per alcune fiere a carattere locale nei Paesi emergenti, dove invece ha un sen-



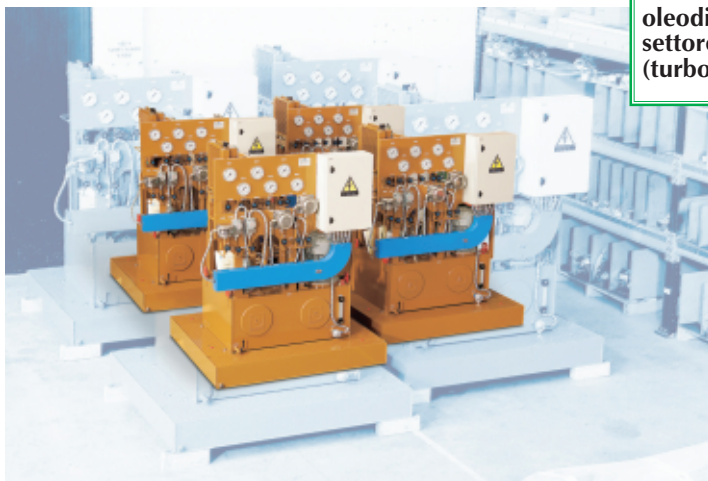
Valvola proporzionale regolatrice di pressione, con elettronica integrata.

ottimizzazioni spinte localmente (spesso in auto-tuning) con logiche di connessione e comunicazione e-

stese come i bus di campo». Il futuro sarà quello di una convergenza con un protocollo di comunicazione unico o

macchine per lamiera. Queste valvole di ultima generazione, concentrano una serie di caratteristiche fondamentali: le dimensioni ridotte, l'elettronica di bordo, i software appositamente sviluppati, le connessioni tra sistemi di valvole».

Quali motivi hanno spinto i costruttori a sviluppare prodotti così raffinati? Precisa la risposta di Minetti: «Innanzitutto, le dimensioni e l'integrazione di elettronica e meccanica riducono cablaggi ed ingombri. Questo permette un risparmio di



Centrali oleodinamiche per il settore energetico (turbogas).

so partecipare come espositori. Per la presentazione di nuovi prodotti, invece, utilizziamo i numerosi mezzi disponibili: da internet alla posta elettronica con data base mirati, da azioni di marketing diretto a presentazioni su riviste specializzate».

readerservice.it n.254