

# UNA REALTÀ CHE SI CONSOLIDA

**Marchi importanti, un'offerta ricca e qualificata, risultati in crescita, assicurano alla Danaher grande dinamismo e la convinzione di poter puntare a obiettivi ambiziosi.**

**La realtà del gruppo, i punti di forza, i programmi futuri direttamente dal neo presidente di Danaher Motion Europe Michel van Roozendaal**

**P**er consolidare le attività sul mercato europeo Danaher Motion ha nominato Michel van Roozendaal presidente della Danaher Motion Europe in sostituzione di Michael Sculte, che è stato promosso presidente della Danaher Linear Motion Systems e trasferito dalla sede di Düsseldorf agli uffici del Danaher Motion Group di Chicago. Prima di entrare in Danaher Motion, van Roozendaal è stato vicepresidente Regione Nord della Johnson Controls e ha lavorato per il gruppo Honeywell, accumulando in 18 anni una solida esperienza sul mercato europeo in ambito progettuale, sviluppo, marketing e vendite.

**Progettare:** *Quale è la realtà Danaher oggi?*

**Van Roozendaal:** Fondata nel 1984, Danaher Corporation è un'azienda rinomata per la propria eccellenza operativa che realizza un fatturato di 6 miliardi di dollari, un terzo realizzato in Europa, dove vanta un organico di oltre 11.500 persone.

Danaher Motion è una delle 6 piattaforme strategiche che costituiscono la Danaher, con oltre 1200 dipendenti impiegati nelle 15 sedi di Danaher Motion Europe in



Michel van Roozendaal, presidente della Danaher Motion Europe.

7 Paesi europei. Fra i nostri marchi figurano Kollmorgen, Seidel, Bautz, Neff, Thomson, Pacific Scientific, Portescap & Dover, tutti con tecnologie e posizioni di mercato ben affermate nel settore del Motion Control per l'automazione industriale.

La società si è classificata al primo posto nella categoria "Precision Equipment" della lista redatta nel 2004 dalla rivista *Fortune* sulle società più ammirate d'America ("America's Most Admired Companies"), (8 marzo 2004). Inoltre, Danaher figura nella lista d'onore del *Wall Street Journal* e l'anno scorso come pure negli ultimi dieci, cinque e tre anni, ha registrato un ragguardevole rendimento del 20% sul mercato azionario.

**Progettare:** *Presidente, quale è la missione della sua azienda?*

**Van Roozendaal:** L'ampia gamma di componenti e sistemi per l'automazione industriale di Danaher Motion offre alla clientela una scelta senza precedenti per la ricerca della soluzione adeguata alle loro specifiche esigenze applicative. Da oltre 60 anni le nostre innovazioni migliorano l'efficienza e la produttività di complessi cicli di produzione con marchi affidabili co-

me Kollmorgen, Pacific Scientific, Portescap, Thomson e Dover nei più svariati settori come quello dei semiconduttori, aerospaziale, militare, imballaggio, medicale e della robotica.

Inoltre, con i sistemi multiasse, leader del settore, e il bus veloce di comunicazione SynqNet®, Danaher Motion, attraverso la Motion Engineering (MEI), offre potenti soluzioni di automazione industriale integrate per prestazioni delle macchine estremamente elevate e affidabili.

Con software e controllori, bus di comunicazione, azionamenti e dispositivi I/O, prodotti meccanici ed elettromeccanici, Danaher Motion si contraddistingue sul mercato per la progettazione di soluzioni standard e personalizzate adatte a soddisfare i più esigenti requisiti applicativi.

La nostra sempre più ampia gamma di prodotti leader del settore Motion Control e la nostra competenza applicativa rappresentano però solo un aspetto della nostra azienda. Con un'infrastruttura mondiale di assistenza e supporto, i nostri tecnici e i nostri team sono disponibili a intervenire sul posto, ovunque richiesto. Ciò fa parte della filosofia di Danaher Corporation che si basa sulla costante attenzione alla propria clientela. È per questo che un numero crescente di tecnici progettisti sta rivolgendosi a Danaher Motion per soddisfare le proprie esigenze in fatto di automazione industriale.

I valori di Danaher Motion possono essere così sintetizzati:

- competenza applicativa,
- ampia gamma di prodotti e sistemi di automazione industriale innovativi,
- attenzione alla clientela,
- prodotti e servizi personalizzabili,
- attività pionieristica nel settore Motion Control e affidabilità a livello globale,
- eccellenza operativa.

**Progettare:** *Cosa intende per rapporto con il cliente?*

**Van Roozendaal:** Fra i principali punti di forza di Danaher Motion rientra la sua capacità di fornire so-

luzioni di prodotti OEM personalizzate. Ciò è dimostrato dal fatto che lavoriamo a stretto contatto con i nostri clienti per tutto il ciclo di sviluppo del prodotto e, spesso, combinando tecnologie o creando nuovi prodotti, forniamo prodotti innovativi e soluzioni realizzate su misura per soddisfare i loro requisiti applicativi.

Fra le nostre principali competenze figurano la progettazione in campo elettromagnetico, meccanico, elettronico come pure di sistemi di controllo.

Queste competenze, combinate con un ampio ventaglio di prodotti e una profonda esperienza applicativa in molti settori, ci consentono di promuovere la competitività dei nostri clienti.

Questo approccio spesso fa sì che il nostro rapporto con i clienti si sviluppi in una collaborazione nell'ambito della pianificazione e della progettazione che a sua volta conduce a una vera e propria partnership in cui si hanno gli stessi obiettivi aziendali.

Inoltre, Danaher Motion fornisce un'ampia gamma di prodotti standard generalmente venduti e sottoposti a manutenzione su tutto il mercato del settore. L'applicazione di questi prodotti standard si interfaccia principalmente con funzioni di design e progettazione di nostri clienti che operano su molti mercati diversi.

**Progettare:** *Quali sono i prodotti principali?*

**Van Roozendaal:** La nostra offerta di prodotti inizia con le nostre competenze tecnologiche e la nostra capacità di combinare queste tecnologie.

Si tratta di progettazione elettromagnetica e di motori, elettronica, progettazione di azionamenti e automazione industriale, meccanica e tecnologia del moto lineare.

**Progettare:** *Quali sono gli obiettivi a medio/lungo termine?*

**Van Roozendaal:** Danaher Motion detiene una forte posizione in molti dei principali segmenti di mercato. Fra questi rientrano quello dei semiconduttori, dei componenti e-

lettronici, delle apparecchiature medicali, dei carrelli elevatori, dei veicoli industriali e molti altri. Il nostro obiettivo è quello di incrementare al massimo l'investimento dei nostri clienti nel motion control con soluzioni che li aiutino a migliorare i prodotti che vendono alla loro clientela. Per esempio, forniamo azionamenti, motori e controllori a corrente alternata per i produttori di carrelli elevatori. Le nostre soluzioni a corrente alternata altamente efficienti consentono al costruttore del carrello di garantire ai propri clienti una gestione assai migliore della batteria (più lunghi intervalli di ricarica, ridotti costi della batteria, ecc.). Inoltre, con la nostra offerta di prodotti standard intendiamo incrementare costantemente la nostra quota di mercato in ciascuna delle categorie dei nostri prodotti, sia mediante una crescita organica che tramite acquisizioni strategiche.

**Progettare:** *In quali settori applicativi?*

**Van Roozendaal:** Data la nostra ampia gamma di prodotti, ci occupiamo della soluzione di problemi in un'enorme quantità di mercati e settori applicativi. Fra questi figurano applicazioni nel settore commerciale e dell'aeronautica militare, come l'attuazione di ipersostenitori e stabilizzatori, nel settore dei semiconduttori e dell'elettronica, delle apparecchiature medicali, della mobilità per i disabili, motori a presa diretta per veicoli elettrici, macchine utensili, sistemi di automazione e confezionamento.

**Progettare:** *Quali sono le strategie adottate per arrivare al successo?*

**Van Roozendaal:** Danaher intende divenire leader a livello globale tramite l'applicazione del proprio sistema azienda, il cosiddetto "Danaher Business System" (DBS) - un insieme completo di strumenti pratici basati sul kaizen e sul miglioramento costante. Questo sistema si concentra principalmente sul cliente e il suo obiettivo primario è l'acquisizione della leadership per ciò che riguarda qualità, fornitura, costi e innovazione. Con una scrupolo-

losa implementazione del DBS vogliamo offrire al cliente il massimo vantaggio.

**Progettare:** *Il business presuppone anche un confronto con la concorrenza.*

**Van Roozendaal:** Il nostro ricco portafoglio di prodotti e applicazioni ci pone inevitabilmente in competizione con numerose società, in particolare su mercati frammentati.

In generale posso affermare che valutiamo la nostra azienda in base al valore che siamo in grado di offrire ai nostri clienti, a come riusciamo a rendere le loro macchine e le loro applicazioni più competitive e produttive, in modo tale che essi creino un valore aggiunto per i loro clienti e abbiano successo sui loro mercati.

**Progettare:** *Che importanza riveste il mercato italiano nell'ambito della realtà Danaher?*

**Van Roozendaal:** L'Italia è certamente un mercato strategico per Danaher Motion. Insieme alla Germania, è il mercato più innovativo nel campo della progettazione e del design industriale. Molti OEM italiani sono forti protagonisti globali nei rispettivi settori. In Italia la nostra attività è in rapida crescita, soprattutto sui mercati dell'imballaggio e della movimentazione.

Qui disponiamo di un team forte, il 30% del quale è costituito da tecnici progettisti, mentre la rete di vendita è complessivamente formata da 30 persone.

Per quanto mi riguarda, mi piace lavorare in Italia con il nostro team e seguo da vicino gli sviluppi del mercato italiano.

**Progettare:** *Quali sono le linee di prodotto vendute in Italia?*

**Van Roozendaal:** Andiamo dai servoazionamenti ai motori, dai motori Torque ai motori lineari, dai riduttori epicicloidali di precisione alle unità lineari alle viti a circolazione di sfere.

**Progettare:** *È previsto a breve il lancio di nuovi prodotti?*

**Van Roozendaal:** Di recente abbia-

## UN'OFFERTA CHE SI COMPLETA

**D**ue tra le tante novità proposte recentemente dalla Danaher Motion a testimonianza dell'impegno ad allargare e a completare il proprio catalogo prodotti.

Danaher Motion produce servoamplificatori digitali dalle dimensioni sempre più ridotte. La nuova serie Servostar 300 utilizza al meglio ogni centimetro cubo per garantire la piena disponibilità delle sue funzionalità, anche nelle situazioni di utilizzo più estreme. I sei amplificatori da 1,5 a 10 A hanno un'altezza di 246 mm per una larghezza di 70 mm e una profondità di 171 mm. Pur avendo dimensioni così ridotte, Servostar 300 integra maggiore funzionalità e migliori prestazioni. Un'interfaccia grafica utente (GUI) basata su Windows e ben strutturata, che funziona con Windows 95/98/2000/ME/NT/XP ne rende la programmazione estremamente semplice tramite un'interfaccia RS232. Una procedura guidata aiuta a configurare i parametri fondamentali. Uno slot per interfaccia multipla permette la connessione all'ambiente di automazione tramite Profibus DP, Sercos, DeviceNet o Ethernet e viene utilizzato il protocollo CanOpen. Le schede opzionali per il controllo del singolo asse o l'espansione I/O sono state progettate per adattarsi a ogni applicazione. La nuova gamma di madreviti metriche XC della Thomson Neff è disponibile in un'ampia gamma. I diametri vanno da 10 a 24 mm e sono disponibili filettatura conformi alla DIN 103 nonché speciali ottimizzate in dimensioni selezionate, che riducono le sollecitazioni localizzate e migliorano le prestazioni.

La nuova serie utilizza la tecnologia brevettata ActiveCAM per garantire camme rigide in acciaio inox per la polarizzazione, ottenendo la massima rigidità assiale possibile e la minima resistenza di coppia oggi offerte dal mercato. Inoltre il meccanismo elimina l'esigenza di meccanismi senza gioco, utilizzati da altri fornitori, che provocano un'elevata resistenza di coppia, prestazioni ridotte e una durata minore. I rivestimenti in PTFE a basso attrito consentono di ridurre la produzione di calore, riducendo l'usura e aumentando la durata di esercizio delle viti.

mo iniziato a commercializzare in Italia la nostra ampia gamma di prodotti per il moto lineare. Fra questi rientrano le viti a circolazione di sfere Thomson, cuscinetti e guide lineari nonché gli attuatori e i sistemi lineari Thomson Tollo.

In settembre abbiamo lanciato la nostra nuova serie 500 di guide lineari a rail quadrato, una nuova serie di viti di precisione, un nuovo 'servoattuatore dinamico' che include un servomotore e un servoazionamento di elevate prestazioni e un attuatore a ingranaggi di precisione azionato da viti a circolazione di sfere in un unico pacchetto. Anche la recente acquisizione di Neff amplia la nostra offerta di attuatori lineari, slitte e piastre rendendoci al contempo il principale

produttore europeo di viti a circolazione di sfere e madreviti.

**Progettare:** *Può fornire qualche esempio di applicazione di successo dei suoi clienti?*

**Van Roozendaal:** Ecco alcuni esempi delle nostre capacità:

- integrazione delle tecnologie di motori a presa diretta in applicazioni per semiconduttori ad alta velocità e di elevata precisione;
- apparecchiatura di test, misura per riparazione in grado di effettuare una misurazione con l'accuratezza di un micron.

La macchina è inserita in un sistema di automazione industriale di alta precisione e lavora simultaneamente ad elevata velocità con la linea di processo.